PRÉ-PROGRAMME

13es RENCONTRES DE L'OFFICINE

3 jours pour la pharmacie

+ de **120** exposants

+ de **100** experts

ACCUEIL PATIENTS
ADJOINTS
ANIMATION
ANTALGIE
AUTOMÉDICATION
BACK-OFFICE
CANCER
CERTIFICATION
COMPTABILITÉ
COMPTOIR
DÉPISTAGE
DROITS
ECZÉMA
ENSEIGNES
ET GROUPEMENTS
ENTORSES
ENTRETIENS
FINANCEMENT
FONDS
D'INVESTISSEMENT
FORMATION
GÉNÉRIQUES
INDÉPENDANCE
INSTALLATION
MANAGEMENT
MÉDECINS
NÉGOCIATION
NUTRITION
OBSERVANCE
PACTE D'ASSOCIÉS
PATIENTS
PDA
PHARMACIE CLINIQUE
POLITIQUE
PREMIERS SECOURS
PRÉPARATEURS
PRESCRIPTION
QUALITÉ
RENTABILITÉ
RUPTURES
SANTÉ
SERVICES
SOINS
SYNDICATS
TABAC
TRAITEMENTS
URGENCE
VACCINATION

29 février
1er et 2 mars
2020

la Revue PHARMA

rencontresdelofficine.fr

#RENCOFF

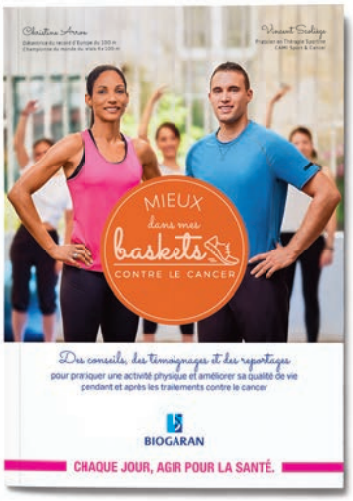
BIOGARAN FAIT ÉQUIPE AVEC VOUS

pour accompagner vos patients atteints de cancer.

Avec la participation de :

Christine Arron
Détentrice du record d'Europe du 100 m
Championne du monde du relais 4 x 100 m
& **La CAMI Sport & Cancer.**

PO 7432-07/19 - Crédit photo: ©studio.picabel



Contre le cancer #onfaitequipe

Biogaran s'engage à vos côtés en mettant à disposition des outils et des services pratiques sur les bienfaits de l'activité physique pendant et après les traitements contre le cancer.

Un livre

à remettre à vos patients pour les sensibiliser.*

*Disponible gratuitement jusqu'à épuisement des stocks dans les pharmacies et auprès des équipes soignantes participant à l'opération.

Des vidéos et quiz interactifs accessibles depuis Biogaran.pro

pour renforcer votre expertise au comptoir.

BIOGARAN

CHAQUE JOUR, AGIR POUR LA SANTÉ.

13es RENCONTRES DE L'OFFICINE

29 février, 01 et 02 mars 2020 – Palais des Congrès de Paris

Pour la 13e année consécutive, les Rencontres de l'Officine réuniront tous les acteurs de la pharmacie d'officine pour trois journées d'échanges et de rencontres conviviales.

Ce congrès indépendant est organisé par *La Revue Pharma*, mensuel à destination des équipes officinales.

Titulaires, adjoints, préparateurs en pharmacie, étudiants, nous vous invitons en équipe pour partager vos expériences et vous former. Cette année, nous mettons l'accent sur les jeunes pharmaciens, qui veulent se lancer dans une première installation réussie ! Une salle spéciale leur est dédiée.

Objectifs pour ces trois jours de congrès : améliorer votre pratique et augmenter la performance de votre officine !

Avec le soutien des syndicats

FSPF

USPO OFFICINE A IDEES

et des étudiants

ANEPF

Les Rencontres de l'Officine sont organisées par

la Revue PHARMA

et

EXPRESSIONS PHARMA

Inscription gratuite et renseignements sur **www.rencontresdelofficine.fr** et au **01 49 29 29 29**

SOMMAIRE

Informations pratiques p. 4

Samedi 29 février p. 6 à 11

Dimanche 1er mars p. 12 à 17

Lundi 2 mars p. 18 à 22

Formation DPC p. 24

Les nouveautés 2020 p. 26

Les animations Pharma p. 28

Annuaire des exposants p. 30

Informations pratiques

LIEU
Palais des Congrès de Paris, place de la Porte Maillot, Paris 17e
Hall Maillot A – Niveau 2

HORAIRES D'OUVERTURE
- Samedi 29 février : 9h30 - 18h30
- Dimanche 1er mars : 9h30 - 18h30
- Lundi 2 mars : 9h30 - 17h00

ACCÈS

- **En bus :** Lignes 82, 73, 43, 244, PC

- **En métro :** Ligne 1
(La Défense - Château de Vincennes)
Station Porte Maillot
et **RER C** • Station Porte Maillot
Risque de travaux *– Informations sur www.rer-eole.fr/actualite/les-travaux-eole-dans-ma-gare-de-porte-maillot*

- **En voiture**
Périphérique intérieur : sortie Porte Maillot
Périphérique extérieur : sortie Porte des Ternes
Parking souterrain de 1800 places
avec accès direct au Palais des Congrès
Hall Maillot A • Niveau 2

AIRFRANCE KLM
TRANSPORTEURS OFFICIELS OFFICIAL CARRIERS

Nom et prénom du passager :

.....

Bénéficiez de tarifs préférentiels avec AIR FRANCE & KLM Global Meetings.
Code Identifiant à communiquer lors de la réservation : **35667AF**
Valable pour transport du **22/02/2020** au **09/03/2020**

Réductions sur une très large gamme de tarifs publics sur l'ensemble des vols Air France et KLM du monde, pouvant aller jusqu'à - 50 % sur les lignes de France métropolitaine (Corse incluse)**.
Connectez-vous sur le lien Internet de l'événement ou sur **https://tinyurl.com/tk3yzw7** pour
- obtenir les tarifs préférentiels consentis*,
- effectuer votre réservation,
- et faire émettre votre billet électronique*,

Si vous réservez via le site AIR FRANCE & KLM Global Meetings, un justificatif sera joint à votre billet électronique. Si vous préférez traiter votre réservation et achat de billet par l'intermédiaire d'un point de vente AIR FRANCE KLM, ou par une agence de voyage habilitée, vous devez garder ce document pour justifier l'application des tarifs préférentiels.
Veillez à être en possession de l'un ou l'autre des justificatifs selon votre mode de réservation car il peut vous être demandé à tout moment de votre voyage.
Les programmes de fidélisation des compagnies partenaires d'Air France et KLM permettent d'accumuler des miles en utilisant des vols Air France ou KLM.
** soumis à conditions ** non disponible dans certains pays*

JE SOUHAITE M'INSCRIRE GRATUITEMENT AUX 13ES RENCONTRES DE L'OFFICINE

❑ Mme ❑ M. / ❑ Titulaire ❑ Adjoint ❑ Étudiant ❑ Partenaire/institutionnel ❑ Préparateur ❑ Autre
Nom ..... Prénom .....
Adresse .....
Code postal ..... Ville .....
Tél ..... **E-mail*** .....
N° RPPS .....

JE VIENS ACCOMPAGNÉ DE

Nom ..... Prénom .....
E-mail* .....
❑ Titulaire ❑ Adjoint ❑ Étudiant ❑ Partenaire/institutionnel ❑ Préparateur ❑ Autre

Nom ..... Prénom .....
E-mail* .....
❑ Titulaire ❑ Adjoint ❑ Étudiant ❑ Partenaire/institutionnel ❑ Préparateur ❑ Autre

Nom ..... Prénom .....
E-mail* .....
❑ Titulaire ❑ Adjoint ❑ Étudiant ❑ Partenaire/institutionnel ❑ Préparateur ❑ Autre

**à compléter en lettres capitales*

Merci de retourner ce bulletin par courrier ou inscrivez-vous en ligne : www.rencontresdelofficine.fr

La Revue Pharma • 2, rue de la Roquette, Passage du Cheval Blanc, cour de mai, 75011 Paris, France
Téléphone : 01.49.29.29.29 • Email : contact@rencontresdelofficine.fr

« J'ai libéré plus de temps pour conseiller mes patients. Et ils en sont les premiers ravis. »

Vous êtes là pour eux. Nous sommes là pour vous.

UPSA renforce son accompagnement pour faciliter la gestion de votre quotidien et vous apporter des conseils et services experts afin de développer la performance de votre officine.

Connectez-vous sur upsapharma.com et découvrez le nouvel espace **« Animer son officine »**, une plateforme riche de contenus et services personnalisables à votre pharmacie :

Augmentez vos performances grâce à nos conseils

Retrouvez toutes vos factures

Commandez tous vos médicaments en quelques clics

VOTRE PASSION, NOTRE MISSION | UPSA

0072-ENV/09/19

Samedi 29 février 2020

	AGORA DÉBATS D'ACTUALITÉ	SALLE 1 INSTALLATION RÉUSSIE	SALLE 2 AU COMPTOIR	SALLE 3 SOCIO-PRO	SALLE PREMIUM
9h30					
10h00	OUVERTURE DU CONGRÈS				
10h15					
10h30					
10h45	10h30 - 11h45 Débat Les nouvelles frontières du métier			10h30 - 11h15 Comment impliquer son équipe dans la qualité ?	
11h00		10h45 - 11h30 La gestion du temps à l'officine			
11h15			11h00 - 12h00 QUIZ Grossesse et antalgiques : comment soulager la douleur de la femme enceinte ?		
11h30					
11h45					
12h00					
12h15	12h00 - 12h30 Les chiffres clés de l'officine	12h00 - 12h45 Gagnez 25 000 € grâce à l'utilisation de vos données		12h00 - 12h45 Vaccination antigrippale, Trod : formez-vous pour répondre aux évolutions du métier !	
12h30					
12h45					
13h00					
13h15		DÉJEUNER-DÉBAT	DÉJEUNER-DÉBAT		
13h30					
13h45					
14h00					
14h15					
14h30			14h15 - 15h00 Comment mettre en place des entretiens diététiques ?		
14h45	14h30 - 15h30 Table ronde *" Allô Docteur ! C'est le pharmacien à l'appareil "* La téléconsultation en pratique !	14h30 - 15h15 Emprunts obligataires : pièges ou opportunités pour les jeunes ?		14h30 - 15h15 Marketing sensoriel : c'est doux et ça sent bon	14h30 - 17h30 DPC Évaluation Pharma* Biomédicaments et médicaments biosimilaires
15h00					
15h15					
15h30					
15h45					
16h00		15h45 - 16h30 Évolution de la rémunération des pharmacies : quel impact ?	15h45 - 16h30 Entorses, fractures... les urgences traumatiques au comptoir		
16h15	16h00 - 17h30 Débat Enseigne : comment exister aux yeux des consommateurs ?				
16h30					
16h45					
17h00					
17h15			17h00 - 17h45 Cas de comptoir : tout savoir sur la dermatite atopique	17h00 - 17h45 Pharmaciens : comment communiquer sur les réseaux sociaux ?	
17h30					
17h45					
18h00					
18h15	CONCOURS D'ÉLOQUENCE				
18h30					
18h45					
19h00					
19h15	COCKTAIL - SOIRÉE DES RENCONTRES				
19h30					

*Valorisable au titre du DPC sous réserve de sa publication

MEDITECH
PHARMACY MANAGEMENT SOLUTIONS

GAGNEZ DU TEMPS.
PASSEZ-LE AVEC VOS CLIENTS

Choisissez la qualité Meditech.

Présent aux
13èmes RENCONTRES DE L'OFFICINE
09 février, 01 et 02 mars 2020 - Palais des Congrès de Paris
Stand 87

www.meditech-pharma.com
Suivez-nous

Samedi 29 février 2020

AGORA
DÉBATS D'ACTUALITÉ

10H30-11H45

DÉBAT

Les nouvelles frontières du métier

Nous retraçons les derniers changements politiques et économiques de l'officine avec les grandes figures du milieu avant de nous projeter dans l'avenir. Comment prendre le virage dans un monde de la pharmacie qui évolue ? Rémunérations, formation, entretiens, BPM, vaccination et prévention : tous les sujets qui changeront le visage de la pharmacie seront mis sur la table et soigneusement disséqués.

> **Ce débat sera animé par Pascal Perri**, journaliste, animateur de Perriscope – LCI,
> **avec Philippe Besset**, président de la FSPF, **Gilles Bonnefond**, président de l'USPO, **Annelore Coury**, directrice déléguée à la gestion et l'organisation des soins de la Cnam et **Gautier Davrainville-Simonato**, président de l'ANEPF

14H30 – 15H30

TABLE RONDE

" Allô Docteur ! C'est le pharmacien à l'appareil " La téléconsultation en pratique

À peine officialisée en décembre 2018, la téléconsultation n'a cessé d'être critiquée : trop chère, trop chronophage, trop envahissante. Et si c'était vrai ? Des pharmaciens viennent témoigner de leurs déboires. Et si c'était faux ? Des officinaux donneront les clés pour réussir la mise en œuvre de téléconsultations. Nous vous proposons de venir vivre une expérience en direct. Un vrai dispositif de téléconsultation sera reproduit sur la scène. Un pharmacien fera la démonstration devant vous, en ligne avec un médecin. Rejoignez-nous et endossez ce rôle le temps d'une conférence.

> **Ce débat sera animé par Irène Lopez**, journaliste,
> **avec des professionnels de santé ayant une pratique régulière de la téléconsultation et des représentants des entreprises du secteur de la téléconsultation**

16H00 – 17H30

DÉBAT

Enseignes : comment exister aux yeux des consommateurs ?

Un système de santé qui évolue, des professionnels qui s'interrogent, une pratique de l'officine qui se métamorphose, des patients qui se « numérisent ». Face à ces changements et à un exercice individuel de plus en plus difficile, voire impossible, les groupements de pharmaciens réinventent leurs marques pour endosser la blouse blanche des professionnels de santé tout en boostant l'économie de l'officine.

> **Ce débat sera animé par Serge Gilodi**, consultant, Serendipity Conseil,
> **avec Lucien Bennatan** président du groupe PHR, **Hervé Jouves**, président du groupe Lafayette, **Christine Molin**, consultante expert franchise et **un représentant d'une enseigne de grande distribution**

Samedi 29 février 2020

INSTALLATION RÉUSSIE

SALLE 1

10H45 - 11H30

La gestion du temps à l'officine

Face aux tensions sur le modèle économique de l'officine, le titulaire n'a d'autre choix que de rationaliser son activité. La gestion active de son temps constitue une base indispensable à cette démarche. Pour l'aider à définir sa méthode personnelle de gestion du temps, cette session lui propose d'acquérir une vision claire des enjeux d'une meilleure organisation du temps au travail, de comprendre son rapport personnel au temps et de découvrir les grandes règles, ainsi que les principaux outils nécessaires à cet exercice-clé.

> **Orateur : François Roussel**, consultant Global Business

12H00 - 12H45

Gagnez 25 000 euros grâce à l'utilisation de vos données

Le temps est un bien rare. Cette rareté a un prix : 25 000 € ! C'est le montant minimum que chaque pharmacien peut gagner dès lors qu'il utilise plus efficacement les données de son officine par une gestion maîtrisée de son temps : relations fournisseurs, ruptures de médicaments, coaching de l'équipe, invendus… sont autant de sources de revenus potentiels.

> **Orateurs : Maurice Belais**, président fondateur d'Offisanté

13H00 - 14H00

DÉJEUNER-DÉBAT

COMMUNIQUER ET S'ADAPTER AU PATIENT : LE RÔLE CENTRAL DU PHARMACIEN EN ONCOLOGIE

Avec le soutien du laboratoire Sandoz

14H30-15H15

Emprunts obligataires : pièges ou opportunités pour les jeunes ?

Obligations simples, obligations convertibles en actions… ces modes de financement, issus du monde des grandes entreprises, sont apparus récemment pour les pharmacies d'officine. S'ils peuvent constituer un complément d'apport personnel appréciable, les emprunts obligataires sont souvent des contrats très contraignants. Sont-ils incompatibles avec l'indépendance professionnelle du pharmacien libéral ? Avec la déontologie ? Certaines clauses sont-elles excessives, voire dangereuses ? Au milieu des « marchands d'obligations » qui ne présentent que la face la plus séduisante de ces contrats, comment tenter d'y voir plus clair ?

> **Orateur : Me Eric Thiebaut**, avocat, Juris Pharma

15H45-16H30

Évolution de la rémunération des pharmacies : quel impact ?

Dans le contexte actuel, l'hétérogénéité des performances entre les pharmacies est particulièrement notable. Valider les composantes de l'activité et de la marge nécessite donc une approche méthodique et individualisée, permettant d'optimiser l'adéquation des moyens humains et matériels à mettre en œuvre. Le chiffre d'affaires n'a jamais fait la rentabilité, c'est on ne peut plus vrai ! Encore faut-il s'accorder sur la notion de rentabilité et savoir décortiquer des données financières parfois absconses, pour analyser plus facilement les leviers conduisant à sa préservation ou son amélioration.

> **Orateur : Olivier Delétoille**, expert-comptable, cabinet Adequa

AU COMPTOIR
SALLE 2

11H00 – 12H00

QUIZ

Grossesse et antalgie : comment soulager la douleur de la femme enceinte ?

Lombalgie, céphalées, AINS, opioïdes… comment prendre en charge la douleur chez les femmes enceintes ? Quelles thérapeutiques sont recommandées ou déconseillées ? Venez vous tester à travers des cas de comptoir ludiques élaborés par le Dr Justine Benevent, pharmacologue au centre de coordination nationale « médicament et grossesse », au CHU de Toulouse.

> **Oratrice : Justine Benevent**, pharmacologue

14H15 – 15H00

Comment mettre en place des entretiens diététiques dans son officine ?

En France, près d'un adulte sur deux est en surpoids, et 17 % seraient obèses. Le rééquilibrage alimentaire est devenu une priorité de santé publique, et l'officine joue tout son rôle ! De plus en plus de pharmaciens proposent à leurs patients diabétiques, obèses, ou souhaitant simplement perdre quelques kilos, des entretiens diététiques. C'est le cas d'Audrey Gautier, titulaire de la pharmacie de Saint-Domineuc en Ille-et-Vilaine. Elle nous livrera son retour d'expérience et tous les conseils pour se lancer !

> **Oratrice : Audrey Gautier**, pharmacienne titulaire

13H00 - 14H00
DÉJEUNER-DÉBAT

LES INNOVATIONS PRODUITS ET SERVICES LIÉES AUX NOUVELLES RÉGLEMENTATIONS
Avec le soutien de Pharmagest

15H45 – 16H30

PREMIERS SECOURS

Entorse, fracture…. Prendre en charge les urgences traumatiques au comptoir

Chaque jour en France, 6 000 entorses de cheville surviennent. Une urgence relative, mais courante au comptoir. Face à une fracture ou une entorse, comment réagir en attendant les secours ? Quels gestes de premiers secours réaliser avec le matériel disponible dans l'officine ? Venez vous former lors de cet atelier pratique, avec le Dr Nicolas Chossat, urgentiste et spécialiste en médecine de catastrophe, médecin territorial de la délégation Croix Rouge de Paris et médecin sapeur-pompier.

> **Orateur : Dr Nicolas Chossat**, médecin urgentiste

17H00 – 17H45

CAS DE COMPTOIR

Tout savoir sur la dermatite atopique

Les pathologies dermatologiques au comptoir sont parfois une gageure pour le pharmacien de premier recours. Face aux patients atteints de dermatite atopique, comment valoriser votre délivrance et améliorer l'observance avec des conseils adaptés ? Aux 13es Rencontres de l'Officine, Christine Caminade, docteure en pharmacie et présidente de l'association Unoformation, vous aidera à mettre en place des outils spécifiques pour décrypter les besoins et les attentes du patient et apporter des conseils de prévention en fonction de chaque profil. Le tout en formant votre équipe !

> **Oratrice : Christine Caminade**, docteure en pharmacie

SOCIO-PRO
SALLE 3

10H30-11H15

Comment impliquer l'équipe dans la qualité ?

La qualité est sur toutes les lèvres, pour certains pharmaciens elle peut sembler, *a priori*, être un calvaire. Pour mener à bien cette mission, toute l'équipe doit se sentir concernée, adjoints et préparateurs sont en première ligne. Ceux qui l'ont mise en place vous parlent de leur expérience : la qualité en officine c'est un gain de temps pour toute l'équipe, des économies pour le titulaire et surtout de meilleurs services à offrir à vos patients !

> **Oratrice : Laetitia Hible**, présidente de PHSQ et pharmacienne titulaire, **accompagnée d'un pharmacien témoin**

12H00 – 12H45

Vaccination, Trod, nouvelles missions… Formez-vous pour répondre aux évolutions du métier

C'est une évidence, la pharmacie prend le tournant du service. Mais certains hésitent encore, par manque de temps, de moyens financiers ou humains. Comment se lancer en pratique ? Où se former et quel membre de l'équipe former ? Christine Caminade, docteure en pharmacie et présidente de l'association Unoformation, vous donnera les clés et les conseils pratiques pour mettre en place ces services dans votre officine.

> **Oratrice : Christine Caminade**, docteure en pharmacie

14H30-15H15

Marketing sensoriel : c'est doux et ça sent bon

Le marketing sensoriel, vous connaissez ? Si vous dites « oui », c'est que vous n'avez encore jamais rencontré nos experts. Exemples concrets, études de cas… Nous vous proposons un échange pratique avec nos invités pour que votre officine soit un cocon sensoriel pour votre patientèle. À l'issue de la conférence, vous pourrez vous vanter de tout savoir sur le marketing sensoriel !

SALLE PREMIUM

14H30 – 17H30
DPC
Biomédicaments et médicaments biosimilaires

Détails p. 24

17H00-17H45

Pharmacien : comment communiquer sur les réseaux sociaux ?

Aujourd'hui, la visibilité d'un commerce passe par sa communication via les réseaux sociaux. L'officine n'est pas en reste. Le pharmacien doit savoir par quels réseaux passer, et quel type de publication va toucher quel type de patientèle, comment faire pour refléter au mieux son officine et quelles sont les limites réglementaires. Nous vous offrons toutes les clés nécessaires pour devenir un véritable influenceur.

> **Oratrice : Kareen Mazeau**, présidente de CERP Rouen Formation

Dimanche 1er mars 2020

	AGORA DÉBATS D'ACTUALITÉ	SALLE 1 INSTALLATION RÉUSSIE	SALLE 2 AU COMPTOIR	SALLE 3 SOCIO-PRO	SALLE PREMIUM
9h30					
10h00	OUVERTURE DU CONGRÈS				
10h15		10h00 - 10h45 Parapharmacie : le succès commence dans le *back-office*			
10h30			10h30 - 11h15 Session partenaire	10h30 - 11h15 Comment concilier travail et allaitement ?	
10h45	10h30 - 11h45 Débat Économie et rentabilité de mon officine : pourquoi faut-il investir pour réussir ?				
11h00					
11h15					
11h30		11h30 - 12h15 Financement : le point sur les aides à l'installation			
11h45			11h45 - 12h30 Arrêt du tabac : quelle solution pour quel fumeur ?		
12h00					
12h15	12h00 - 12h30 Face à face : quel avenir économique pour la profession ?			12h00 - 12h45 Animation, empathie... comment bien accueillir ses patients ?	12h15 - 12h45 Conférence de presse Présentation de Vigirupture
12h30					
12h45					
13h00					
13h15		DÉJEUNER-DÉBAT	DÉJEUNER-DÉBAT	DÉJEUNER-DÉBAT	
13h30					
13h45					
14h00					
14h15			14h15 - 15h00 Le pilulier en pratique		
14h30	14h30 - 15h45 Table ronde Le pharmacien est-il prêt pour la pratique clinique ?	14h30 - 15h15 Le pacte d'associés : nos conseils juridiques			
14h45				14h45 - 15h30 Je suis adjoint, comment monter en compétence ?	
15h00					
15h15					
15h30			15h30 - 16h15 Quel avenir pour le métier de préparateur ?		15h30 - 16h15 Atelier Biocodex Microbiote : boostez votre réflexe conseil
15h45					
16h00		16h00 - 16h45 Merchandising : quelles tendances pour 2020 ?			
16h15	16h15 - 17h30 Foire aux questions Les groupements vous répondent, sans langue de bois !				
16h30				16h30 - 17h15 Adjoints, préparateurs... ce que vous devez savoir sur le droit du travail	
16h45					
17h00			17h00 - 17h45 La place des médicaments chers à l'officine		17h00 - 17h45 Les chiffres clés de l'officine
17h15		17h15 - 18h00 Acheteur ou vendeur : combien vaut mon officine ?			
17h30					
17h45					
18h00					
18h15					
18h30					
18h45					
19h00					

BIOCODEX

VOUS INVITE À L'ATELIER
EXPERT DU MICROBIOTE

BOOSTEZ VOTRE RÉFLEXE CONSEIL :
CAS DE COMPTOIR

DÉCOUVREZ
la technique
BOOST BIOCODEX

OPTIMISEZ
votre conseil associé
(Cas pratiques)

FIDÉLISEZ
votre patientèle

Dimanche 1er Mars ▶ 15h30 à 16h30

Retrouvez-nous sur le stand BIOCODEX n°8

SYMBIOSYS®

LE MICROBIOTE POUR LA VIE

DÉCOUVREZ NOTRE **GAMME DE COMPLÉMENTS ALIMENTAIRES**
ET **D'UN DISPOSITIF MÉDICAL** ADAPTÉE À CHAQUE ÂGE DE LA VIE, À BASE
DE **SOUCHES BACTÉRIENNES** D'ORIGINE HUMAINE, DE **VITAMINES** OU DE **PLANTES**

Studio **201** -X-19.07 - Décembre 2019

Pour en savoir plus : **www.SYMBIOSYS.com**

SYMBIOSYS® SPAMODIA, BIFIBABY®, DEFIBABY, DEFENCIA Adulte, DEFENCIA Enfant et CYTALIA, sont des compléments alimentaires. Ces compléments alimentaires ne doivent pas se substituer à un mode de vie sain et à une alimentation variée et équilibrée. Tenir hors de portée des enfants. Ne pas dépasser la dose journalière conseillée. Lire l'étiquetage avant utilisation.

BIOCODEX

SYMBIOSYS® ALFLOREX® pour le Syndrome de l'Intestin Irritable est un dispositif médical de classe IIb non remboursé. Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE (CE 0477). Il est destiné à réduire les symptômes du SII : les ballonnements, les gaz, les douleurs abdominales, la diarrhée et la constipation. Lire attentivement la notice et l'étiquetage du produit. Consulter un professionnel de santé pour plus d'informations. Fabricant légal : Precision Biotics LTD.

POUR VOTRE SANTÉ, PRATIQUEZ UNE ACTIVITÉ PHYSIQUE RÉGULIÈRE. WWW.MANGERBOUGER.FR

Dimanche 1er mars 2020

AGORA
DÉBATS D'ACTUALITÉ

10H30 – 11H45

DÉBAT

Économie et rentabilité de mon officine : pourquoi faut-il investir pour réussir ?

Il faut avoir le courage de changer, de se lancer dans de nouveaux projets pour donner un second souffle à son officine. Mais lesquels ? Comment investir et sur quel poste pour améliorer ses performances ? Analystes et pharmaciens talentueux vous font part de leur expérience, afin que vous ayez toutes les cartes en mains pour booster la rentabilité de votre pharmacie.

> **Ce débat sera animé par Serge Gilodi**, consultant, Serendipity Conseil,
> **avec Joël Lecoeur**, expert-comptable CGP, **Nathalie Miquey**, pharmacienne titulaire et **d'autres experts**

12H00 – 12H30

FACE À FACE

Quel avenir pour l'économie de l'officine ?

Olivier Babeau et Gilles Bonnefond confrontent leurs visions de l'économie de la pharmacie. Quel constat pour un monde en pleine évolution ? Quelles conjectures sur un avenir qu'on pense toujours tout tracé mais qui se révèle incertain ? Les deux pointures de l'officine et de l'économie débattront avec vous et partageront leurs observations et leurs espoirs.

> **Avec Olivier Babeau**, économiste et fondateur de l'institut Sapiens, et **Gilles Bonnefond**, président de l'USPO

14H30 – 15H45

TABLE RONDE

Prescriptions pharmaceutiques, soins de premiers recours, pharmacien correspondant… le pharmacien est-il prêt pour la pratique clinique ?

Alors que la loi Ma Santé 2022 offre une plus large place clinique à l'officine, les pharmaciens sont-ils prêts ? En 2020, la pratique au comptoir va être révolutionnée : délivrance protocolisée de médicaments, cannabis thérapeutique, dépistage, renouvellement d'ordonnance ou de posologie, permanence de soin… Une pratique clinique du comptoir, qui devra s'inscrire dans le cadre d'un exercice coordonné et en interprofessionnalité avec les médecins de son réseau. Comment aborder ce nouveau mode d'exercice ? Quelle sera ma responsabilité ? Peut-on aller encore plus loin ? Qu'en pensent les médecins ? Et quel avenir pour l'officine, au-delà du médicament ?

> Avec un représentant de l'**URPS pharmaciens, un médecin généraliste, le président du Comité pour la valorisation de l'acte officinal et une pharmacienne d'officine** qui viendra nous livrer son retour d'expérience

16H15 – 17H30

FAQ

Les groupements vous répondent sans langue de bois

Un groupement oui… mais lequel ? Si vous vous posez des questions sur les groupements, vous aurez toutes les réponses et ce, de la bouche même de leurs responsables. Tous réunis en face de l'Agora, ils prendront le temps de la discussion pour vous éclairer et vous aider à mieux les connaître. Vous saurez quels sont les services qu'ils proposent, quelle est leur philosophie, quelles sont leurs différences et, surtout, lequel est fait pour vous. **Nous vous dévoilerons également les résultats de notre enquête inédite sur les groupements. Venez nombreux !**

> **Ce débat sera animé par Serge Gilodi**, consultant, Serendipity Conseil,
> **avec dix présidents de différents groupements**

Dimanche 1er mars 2020

INSTALLATION RÉUSSIE

SALLE 1

10H00 – 10H45

Parapharmacie : le succès commence dans le *back-office*

Belle opportunité de croissance, la parapharmacie représente un défi de taille : faire comprendre à l'équipe que la beauté du rayon repose sur la rigueur de son *back-office* ! Une bonne gestion, une bonne organisation et la motivation de l'équipe sont les éléments indispensables qui mènent à la réussite. Un beau rayon parapharmacie est le reflet d'un bon *back-office*. Comment les procédés adaptés de la distribution permettent-ils au pharmacien de renforcer son rôle de conseil ?

> **Orateur : Hubert Desroche**, président de TacKops, spécialiste de la *supply chain*

11H30 – 12H15

Financement : le point sur les aides à l'installation

Le financement des officines se diversifie, les pharmaciens ont aujourd'hui accès à pléthore de dispositifs d'aides à l'installation. Le banquier intervient alors aux côtés des répartiteurs, groupements, fonds professionnels, voire fonds d'investissement.

> **Orateur : Jérôme Capon** et **Monique Sylvestre,** experts chez Interfimo

13H00 – 14H00
DÉJEUNER-DÉBAT

MICROBIOME CUTANÉ, MICROBIOTE INTESTINAL… Venez découvrir une nouvelle prise en charge de la peau à tendance atopique
Avec le soutien du laboratoire Pileje

14H30 – 15H15

Le pacte d'associés : nos conseils juridiques

Si les rapports entre les associés d'une société sont principalement régis par les statuts, document obligatoire et fondateur, ce n'est pas toujours suffisant. En complément, un règlement intérieur organisera les aspects de la « vie quotidienne » et les questions intéressant les associés à plus long terme seront établies dans un pacte d'associés, qui envisagera les modalités de sortie d'un associé, les conséquences d'une mésentente, la politique de distribution de dividendes, les transmissions progressives entre associés… À la différence des statuts, le pacte d'associés devra sortir des cadres standardisés et s'adapter au cas par cas à une variété infinie de situations, sans quoi il ne demeurera qu'un tigre de papier.

> **Orateur : Me Thomas Crochet**, avocat

16H00 – 16H45

Merchandising : quelles tendances pour 2020 ?

Pour chaque officine, il y a un merchandising sur mesure. Dans celle dans laquelle vous allez vous installer aussi. Donner envie à votre patient-client d'acheter repose sur le merchandising. S'il existe des recettes gagnantes bien connues (au fait, les connaissez-vous ?), il y a des trucs et astuces pour présenter les produits en fonction des besoins des consommateurs. Votre officine est unique. Venez chercher des solutions sur mesure.

17H15 – 18H00

Acheteur, vendeur : combien vaut mon officine ?

Comment se fixe la valeur d'une officine ? Comment s'accorder sur la valeur de marché de la pharmacie ? Multiple de l'EBE, pourcentage du CA, capacité de financement, marché de l'offre et de la demande, critères objectifs ou éléments subjectifs… Le cabinet Quercy, expert-comptable spécialisé de l'officine depuis plus de 40 ans, vous donne les clés de l'évaluation d'une pharmacie.

> **Oratrice : Mathéa Quercy**, experte-comptable, cabinet Quercy

AU COMPTOIR
SALLE 2

11H45 – 12H30

Arrêt du tabac : quelle solution pour quel fumeur ?

Les pharmaciens sont en première ligne dans la lutte contre le tabac. Près de 18 000 officines ont participé au #MoisSansTabac, favorisant l'image d'un lieu où les patients peuvent se faire aider dans le difficile combat contre l'addiction. Venez apprendre à mieux discerner les types de fumeurs pour adapter vos conseils, mieux les accompagner dans leur arrêt et éviter les rechutes avec notre experte Catherine Minot, tabacologue et formatrice.

> **Oratrice : Catherine Minot**, tabacologue

14H15 – 15H00

ATELIER

Le pilulier en pratique

Alors que le cadre réglementaire reste encore flou autour de la préparation de pilulier en pharmacie au bénéfice des patients à leur domicile, la PDA est une préoccupation majeure de l'officine, notamment pour le développement de nouveaux services. Comment identifier les besoins de vos patients en matière de pilulier ? Comment communiquer dans votre officine sur ce service que vous offrez ? Quelle rémunération prévoir ? Tous les conseils de Matthieu Vandendriessche, docteur en pharmacie, formateur en gérontologie et créateur de Gerontofficine, qui vous proposera des cas pratiques concrets.

> **Orateur : Matthieu Vandendriessche**, docteur en pharmacie

13H00 - 14H00

DÉJEUNER-DÉBAT

PRIMO INSTALLATION, REPRISE ET VENTE D'OFFICINES, REGROUPEMENT : SACHEZ ANTICIPER ET OPTIMISER

Astera, Allianz, CGP, Pharmétudes

15H30 – 16H15

Quel avenir pour le métier de préparateur ?

Avec l'évolution du diplôme de préparateur en pharmacie, qui commencera à s'opérer dès la rentrée prochaine, quelle évolution attendre ? Quelle rémunération pour la nouvelle génération ? Et comment le métier évoluera-t-il en pratique, pour le préparateur et le titulaire ? Pharmaciens et préparateurs, venez discuter de l'avenir du métier et répondre à toutes vos interrogations !

17H00 – 17H45

La place des médicaments chers à l'officine

Ils sont complexes à gérer, font peur parfois… Pourtant les médicaments chers explosent en officine. Alors que certains leur reprochent de faire grimper artificiellement le chiffre d'affaires d'une officine, d'autres trouvent dans les médicaments chers une réelle aubaine pour le pharmacien. Comment venir à bout du casse tête administratif ? Quels bilans comptables ? Comment gérer les indus et les litiges avec la Cnam ? Nos experts répondront à toutes vos interrogations.

SOCIO-PRO
SALLE 3

10H30 – 11H15

Comment concilier travail et allaitement ?

Comment répondre aux principales craintes des femmes allaitantes ? Comment leur apprendre à tirer et conserver leur lait ? Tous les conseils pour bien accompagner ces femmes et entamer le passage du sein au biberon et la diversification alimentaire.

> **Orateurs : Catherine Jennequin,** sage-femme, et **Stéphanie Malecotte,** senior marketing manager Mother & Childcare Philips Avent

12H00 – 12H45

Animations, empathie… Comment bien accueillir ses patients ?

« Bonjour Madame, bonjour Monsieur ! » L'accueil est le fondement de la relation humaine que vous tissez avec votre patientèle. C'est sur lui que repose la bonne impression que vous ferez à vos patients. C'est le b.a.-ba qui fera qu'ils reviendront et solliciteront vos conseils. Nos experts vous donneront les clés pour bien les accueillir. Petites formules pour grands effets.

13H00 – 14H00
DÉJEUNER-DÉBAT

Avec le soutien du laboratoire Biogaran

14H45 – 15H30

Je suis adjoint, comment monter en compétences ?

Dans un contexte de transition du modèle économique de l'officine, le pharmacien adjoint est amené à jouer chaque jour un rôle plus important dans de nombreux domaines. Formation, prise d'initiative sur les nouvelles missions, rôle managérial… comment peut-il monter en compétences pour jouer pleinement son rôle à l'officine, enrichir son poste et bien préparer la suite de sa carrière ?

> **Oratrice : Sophie Dufau Helme,** pharmacienne, formatrice et coach certifiée

15H30 – 16H15
ATELIER BIOCODEX

Microbiote : boostez votre réflexe conseil

16H30 – 17H15

Adjoints, préparateurs… tout ce que vous devez savoir sur le droit du travail

Le droit du travail à l'officine vous semble obscur ? Rien ne sert de le méconnaître, il faut le mobiliser à point ! Le contrat de travail est le support central de la relation de travail. Avant de vous engager, mieux vaut donc éviter certains pièges. Notre expert partagera avec vous son savoir-faire afin d'appréhender les finesses du contrat de travail et ses enjeux, afin de faire du droit du travail l'outil d'une collaboration efficace et bienveillante.

> **Orateur : Thomas Morgenroth,** maître de conférences en droit et économie pharmaceutique

Lundi 2 mars 2020

	AGORA DÉBATS D'ACTUALITÉ	SALLE 1 INSTALLATION RÉUSSIE	SALLE 2 AU COMPTOIR	SALLE 3 SOCIO-PRO
9h30				
10h00	OUVERTURE DU CONGRÈS			
10h15				10h00 - 10h45 De la vie active à la fin de carrière : comment préparer ma retraite ?
10h30	10h15 - 11h45 Débat Plateformes de vente en ligne : le grand méchant loup ?	10h15 - 10h45 Les chiffres clés de l'officine	10h15 - 11h00 Soins de support : la douleur en cancérologie	
10h45				
11h00		11h00 - 11h45 Réussir son installation		
11h15				11h15 - 12h00 Cas pratiques juridiques : quelle est ma responsabilité ?
11h30				
11h45			11h45 - 12h30 Rupture de stock, pédiatrie, addiction... pourquoi la préparation magistrale revient en force	
12h00		12h00 - 12h45 *Session à venir*		
12h15				
12h30	12h15 - 12h45 Fédérez vos équipes avec une formation commando			
12h45				
13h00			DÉJEUNER-DÉBAT	
13h15				
13h30				
13h45				
14h00				
14h15			14h15 - 15h00 Conférence Fiducial Pourquoi est-il encore intéressant de s'installer ?	14h15 - 15h00 Vente en ligne : stop ou encore ?
14h30		14h30 - 15h15 Achat de titres de SEL : les pièges à éviter		
14h45				
15h00				
15h15				
15h30				

RespoSorb®
Silicone Border

Pour une gestion efficace de l'exsudat[1,2]

NOUVEAU
Le pansement hydrocellulaire siliconé adhésif avec polymères super-absorbants

ET SI

Le degré d'exsudat n'est pas maîtrisé ?

Avec RespoSorb® Silicone Border, soyez prêt et évitez les complications liées à la gestion de l'exsudat :

Efficace
Amélioration de la qualité de vie
Facile à choisir, simple à utiliser*

Disponible en 5 tailles !

GAMME REMBOURSÉE L.P.P.R**

FABRIQUÉ EN FRANCE

Rendez-vous sur le site www.hartmann.fr pour plus d'information.

*Efficace = très bonne absorption et rétention en maintenant un milieu humide favorable même sous compression (1,2) Amélioration de la qualité de vie : diminue les odeurs et le risque de fuites (1,4), interface siliconée pour un retrait atraumatique (2). **Remboursés par les organismes d'assurance maladie : consultez les modalités sur le site www.ameli.fr

[1] Report on Design Verification_RespoSorb Silicone Border_benchmark april 2019 **[2]** Compliance to Claim Octopus_V2_Avril 2019 **[3]** World Union of Wound Healing Societies (WUWHS) Consensus Document. Wound Exudate: effective assessment and management Wounds International, 2019. **[4]** Davies, LO, Rippon MG and Westgate SJ (2017). Odour Sequestration Properties of Superabsorbent Dressings Perfectus Paper 2017: Poster presented at Wounds UK. Harrogate, UK.

Gammes RespoSorb® Silicone Border et RespoSorb® Silicone : DM de classe IIb - Fabricant : PAUL HARTMANN AG. Organisme notifié : CE0123. Lire attentivement les instructions figurant dans la notice et/ou sur l'étiquetage.

Date de création : juillet 2019 - AP RSSB01

HARTMANN

Plus loin pour votre santé

AGORA
DÉBATS D'ACTUALITÉ

10H00 – 11H30

DÉBAT

Plateformes de vente en ligne : le grand méchant loup ?

Le géant Amazon s'est-il introduit dans l'univers de la pharmacie comme le loup dans la bergerie ? C'est ce que beaucoup de pharmaciens, de distributeurs et de répartiteurs craignent. Mais qui est directement menacé et à quelle échéance ? Qui risque de disparaître ? En parallèle de ces interrogations, quels sont ceux qui ont décidé de résister en acceptant la présence de ce nouvel acteur ? Et comment ferez-vous pour travailler avec Amazon ?
Cette table ronde, à mille lieues d'un procès à charge, nous mènera à un débat qui prendra des allures de coaching pour cohabiter avec le géant américain. Il pourrait bien devenir votre allié…

> **Ce débat sera animé par Irène Lopez**, journaliste,
> **en présence des acteurs phares de la distribution pharmaceutique et des représentants de plateformes de vente en ligne**

12H15 –12H45

Fédérer vos équipes avec une formation commando !

Ils sont vaillants et ont les muscles saillants, habitués à risquer leur vie ensemble, ils ont fait de la coopération et du travail d'équipe ce qu'il y a de plus sacré. Aujourd'hui ils en sont revenus et ont décidé de partager leurs techniques de management, pour une équipe soudée et performante même au cœur de l'action !

> **Avec les formateurs de Saint-Cyr**

14H15 – 15H00

CONFÉRENCE FIDUCIAL

POURQUOI EST-IL ENCORE INTÉRESSANT DE S'INSTALLER ? COMMENT RÉUSSIR SA PREMIÈRE INSTALLATION ?

Salle 2

Lundi 2 mars 2020

INSTALLATION RÉUSSIE

SALLE 1

11H00 – 11H45

Réussir son installation

Une conférence « clés en main » pour préparer au mieux son installation. L'analyse comptable est indispensable pour éviter les pièges, gagner du temps et de l'argent. Emmanuel Leroy, spécialiste de l'installation, dispense ses conseils précieux pour préparer au mieux le grand saut.

> **Orateur : Emmanuel Leroy,** associé, KPMG

13H00 - 14H00
DÉJEUNER-DÉBAT

CRÉER LA PRÉFÉRENCE, PRENDRE UN TEMPS D'AVANCE
Avec le soutien du groupement PHR

14H30-15H15

Achat de titres de SEL : les pièges à éviter

Ces dernières années, la SEL s'impose de façon quasi systématique. Ce faisant, favorisées par la mise en place des SPFPL, les ventes de parts sociales se multiplient. Du point de vue des deux parties, vendeur et acquéreur, ce schéma de reprise diffère considérablement d'une acquisition traditionnelle de fonds de commerce. Une vigilance toute particulière devra donc être apportée en amont du projet, tant au niveau juridique que comptable et financier. Plusieurs points de négociation devront ainsi être abordés : audit de reprise, détermination de la valeur des parts, prix provisoire et prix définitif, garantie d'actif et de passif.

> **Orateurs : Me Annie Cohen Wacrenier,** avocate, ACW Conseil, et **François Gillot,** expert-comptable

AU COMPTOIR
SALLE 2

10H15 – 11H00

Soins de support : les douleurs en cancérologie

La proportion de traitements anticancéreux *per os* devrait passer de 25 % à 50 % en 2025 et faire ainsi une grande place à ces patients à l'officine. Des patients qui nécessitent des soins de support, notamment pour soulager les douleurs liées au cancer. Opiacés, antalgiques, hypnose, automédication… Quelles sont les recommandations ? Quels critères de choix face à ces ordonnances parfois complexes ? Comment bien collaborer avec l'oncologue ? Toutes les réponses du Dr Laurent Labrèze, médecin généraliste et algologue à l'Institut Bergonié.

> **Orateur : Dr Laurent Labrèze,** médecin généraliste et algologue

11H45 – 12H30

Rupture de stock, pédiatrie, addiction… pourquoi la préparation magistrale revient-elle en force ?

Gériatrie, pédiatrie, solution contre les ruptures de stocks… La préparation magistrale a le vent en poupe. Elle permet une adaptation des posologies et des galéniques personnalisée, et s'étend même aujourd'hui aux champs vétérinaires, de l'addiction aux psychotropes ou aux antalgiques. Guy Berthollet, pharmacien et président de FrancePrep répondra à toutes vos questions sur la préparation magistrale.

> **Orateur : Guy Berthollet,** pharmacien et président de FrancePrep

SOCIO-PRO
SALLE 3

10H00 – 10H45

De la vie active à la fin de carrière : comment préparer sa retraite ?

Quand, comment, pourquoi mettre en œuvre une opération d'« Owner Buy Out » (OBO)? En quoi est-ce un moyen de construire une retraite confortable ? La preuve par l'exemple à partir d'un cas concret. Un expert-comptable et un conseil en gestion de patrimoine illustrent ce montage à travers un cas pratique et vous éclairent sur ses opportunités.

> **Orateurs : Mathéa Quercy,** expert-comptable, cabinet Quercy, et **Philippe Richard,** conseil en gestion de patrimoine, Opti Patrimoine

11H15 – 12H00

Cas pratiques juridiques : quelle est ma responsabilité ?

Je conseille, je substitue, je modifie les posologies, je délivre un médicament sans ordonnance, quelle est ma part de responsabilité ? Dois-je appeler systématiquement le médecin ? Cas de comptoir et jurisprudence pour savoir ce que vous pouvez ou ne pouvez pas faire. Quand engagez-vous votre responsabilité ? Arnaud Lami, directeur du laboratoire de recherche en droit de la santé d'Aix-Marseille-Université, vient prodiguer ses enseignements.

> **Orateur : Arnaud Lami,** professeur en droit de la santé

14H15 – 15H00

Vente en ligne : stop ou encore ?

Le paysage réglementaire fluctuant n'encourage pas forcément à la digitalisation de son officine. Est-ce encore le bon moment pour se mettre à la vente en ligne ? Comment s'y prendre, et avec quels partenaires ? Des explorateurs digitaux reviennent sur leurs parcours, leurs déboires et leurs réussites. Si vous pensiez vous lancer, c'est par ici qu'il faut passer !

oncoach

OFFRE DE SERVICES EN ONCOLOGIE
DÉDIÉE AUX PHARMACIENS

SANDOZ A Novartis Division

Pour plus d'information, contactez votre délégué Sandoz ou votre service client au 0 800 455 799 Service & appel gratuits

SANDOZ – 49, avenue Georges Pompidou – 92593 LEVALLOIS-PERRET Cedex – SAS au capital de 5 402 439 euros – RCS Nanterre 552123341 – H2200102SDZ – 07/2019 – © Sandoz

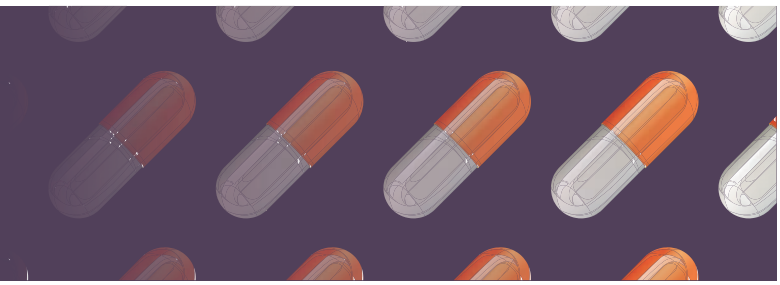
FORMATION DPC

13es RENCONTRES DE L'OFFICINE

Samedi 29 février 2020 de 14h30 à 17h30

N° 3498
odpc
Organisme enregistré par l'Agence nationale du DPC
Retrouvez toute l'offre du DPC sur www.mondpc.fr

Biomédicaments et médicaments biosimilaires



Formatrice : Lucie Léger

Cette formation vous est proposée par Expressions Pharma, organisme de DPC enregistré sous le numéro 3498.

L'objectif de cette formation est d'améliorer les connaissances et compétences des pharmaciens d'officine aux biomédicaments et médicaments biosimilaires afin d'adapter leur exercice professionnel aux enjeux de ces nouvelles thérapeutiques en vue de délivrer une information objective et permettre un suivi optimisé du patient.

Réservée aux pharmaciens, titulaires et adjoints

Tarif : 150 € (Prise en charge possible, nous consulter)

Réf ANDPC* : 3498 2000007

Pour toute question liée au DPC : **dpc@rencontresdelofficine.fr**

*Numéro d'enregistrement en cours de validation, action de type « formation continue », **valorisable au titre du DPC sous réserve de sa publication**

OBJECTIFS :

- Actualiser les connaissances et compétences des pharmaciens d'officine aux biomédicaments
- Acquérir les éléments fondamentaux à maîtriser au sujet des biosimilaires pour optimiser le suivi des patients
- Améliorer la prise en charge à l'officine du patient ayant comme traitement des biosimilaires

EXPRESSIONS PHARMA

13es RENCONTRES DE L'OFFICINE
29 février, 01 et 02 mars 2020 – Palais des Congrès de Paris

Cette formation vous est présentée dans le cadre des Rencontres de l'Officine. Retrouvez le programme du congrès sur **www.rencontresdelofficine.fr**

S'INSCRIRE À LA FORMATION :

- Par email, en transmettant ces informations à l'adresse suivante : dpc@rencontresdelofficine.fr
- Par courrier, en remplissant le formulaire suivant :

❑ Mme ❑ M. / ❑ Titulaire ❑ Adjoint

Nom : . . . . . Prénom : . . . . .

Adresse : . . . . .

. . . . . .

Code postal : ⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_ Ville : . . . . .

Tél. : ⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_⌊_ Pays : . . . . .

E-mail : . . . . .

N°RPPS : . . . . .

Merci de retourner ce bulletin à l'adresse suivante :

Expressions Pharma - 2, rue de la Roquette, Passage du Cheval Blanc, Cour de Mai - 75011 PARIS

À noter : *les inscriptions à la formation DPC et au congrès ne sont pas liées et sont à réaliser séparément. Si vous souhaitez également participer au congrès, merci de vous connecter sur www.rencontresdelofficine.fr*

NOUS SOMMES AU SERVICE DE LA SANTÉ, COMME VOUS.

36 300
collaborateurs

200 laboratoires
pharmaceutiques partenaires

27 pays

N°1
de la répartition
pharmaceutique
dans 13 pays

140 000 000
de contacts par an
avec les patients

164 centres
de distribution

+ de 16 000 pharmacies
dont 2 500 pharmacies intégrées
et 13 500 en réseau de coopération (groupements)

PHOENIX Pharma
a PHOENIX company

www.phoenixpharma.fr Libre et indépendant, comme vous

13ÈMES RENCONTRES DE L'OFFICINE / DU 29 FÉVRIER AU 2 MARS 2020 / STAND 68

LES NOUVEAUTÉS *de la 13e édition*

Comme chaque année, nous vous réservons surprises et nouveautés aux Rencontres de l'Officine. Découvrez ce qui vous attend !

3 SALLES 3 PROBLÉMATIQUES

Que vous soyez pharmacien titulaire, adjoint, étudiant ou préparateur en pharmacie.

INSTALLATION RÉUSSIE

Un programme spécial "installation réussie", où nous vous livrons tous les conseils pour votre première installation !

DO IT YOURSELF

Des ateliers *Do it yourself* autour de la préparation magistrale et des cosmétiques.

CONCOURS D'ÉLOQUENCE

Un concours d'éloquence entre étudiants en pharmacie, avec un (gros) lot à la clé. **Assistez à la finale le samedi 29 février** et soutenez votre favori !

PENSEZ-VOUS VOUS INSTALLER ?

CES RENCONTRES DE L'OFFICINE SONT FAITES POUR VOUS !

En 2020, les Rencontres seront aux couleurs des jeunes pharmaciens ! Comment bien démarrer votre nouvelle vie de titulaire ? Transactionnaires, groupements, experts du merchandising, du management et du droit seront présents pour répondre à vos questions et vous aidez à préparer au mieux cette étape importante, grâce à un parcours spécialement conçu pour les jeunes.

Aux 13es Rencontres de l'Officine, vous obtiendrez toutes les clés pour sauter le pas et commencer votre vie de titulaire sur les chapeaux de roues.

CONCOURS D'ÉLOQUENCE
des facultés de pharmacie

PARTICIPEZ AU CONCOURS NATIONAL D'ÉLOQUENCE DES FACULTÉS DE PHARMACIE

Existe-t-il un remède de cheval pour aller à la selle ? Profession libérale : libérée, délivrée ? Le Viagrach est-il une avancée pour les pharmaciens ayant des problèmes de faluche ?
Désormais, les étudiants en pharmacie aussi ont leur grand concours d'éloquence ! **À gagner : 2500 € pour le vainqueur et sa corpo !** Vous avez un talent d'orateur caché ? Pour concourir, c'est simple : merci de nous adresser une vidéo d'une minute trente maximum avec votre exposé sur l'un des sujet de la liste disponible sur notre site internet.

Vos vidéos sont à envoyer jusqu'au 14 février inclus à l'adresse suivante : eloquence@revuepharma.fr

KRKA

Fabricant européen de médicaments génériques

- **17 milliards** de comprimés fabriqués par an
- **1er** fabricant d'**IPP*** et d'**antidépresseurs***
- **45 millions** de patients traités chaque jour
- **1 patient sur 3** traité par nos **sartans***
- **1 patient sur 4** traité par nos **statines***

KRKA VOTRE PARTENAIRE EN PHARMACIE

SANTÉ HUMAINE

SANTÉ ANIMALE

SERVICES INNOVANTS

04092019/AP/004/V1

Laboratoire **KRKA**
Tél. : 01 57 40 82 25
Info.fr@krka.biz **www.krka.fr**

KRKA

*en Slovénie, Europe centrale, Europe de l'Est et Europe du Sud-Est

ANIMATIONS PHARMA

DO IT YOURSELF

Venez fabriquer
vos cosmétiques maison !

Stick à lèvres, crème pour les mains, eaux florales… dans notre espace animation, venez participer à notre atelier de fabrication de cosmétiques, faits maison ! À partir de matières premières, vous apprendrez à confectionner vos soins beauté, et repartirez avec.

➤ 3 ateliers de 45 minutes par jour.
Dix participants par atelier
➤ ***Samedi 29 février, dimanche 1er mars et lundi 2 mars***

RÉANIMATION CARDIAQUE

Venez vous initier à la réanimation cardiaque sur le stand PHARMA !

Samedi 29 février et dimanche 1er mars, sur l'espace de *La Revue Pharma*, venez vous former gratuitement à la réanimation cardiaque. Gestes d'urgence, massages cardiaques, défibrillateur… une équipe de la Croix-Rouge parisienne sera présente pour des ateliers d'une vingtaine de minutes, directement sur l'espace d'exposition des Rencontres de l'Officine.

➤ ***Rendez-vous à Espace Pharma !***

PHARMARADIO

2 jours de radio,
en direct du
congrès !

Pharma Radio

Toute l'équipe de Pharmaradio, partenaire des Rencontres de l'Officine, sera présente pour deux jours de direct radio. En plateau : tous les experts des Rencontres de l'Officine, et les réactions à chaud des congressistes.

JOBS DE PHARMA

Vous recherchez un job ?
Vous en proposez un ?

JOBS de PHARMA
Le site d'offres d'emploi de la pharmacie

Candidats, employeurs, profitez des 13es Rencontres de l'Officine pour échanger ! Nous vous mettons à disposition des lieux de rencontre dédiés à la recherche d'emploi.

➤ ***Consultez les dernières offres d'emploi sur www.jobsdepharma.fr !***

➤ **RENDEZ-VOUS À L'ESPACE PHARMA**

L'essentiel pour réussir l'installation
de votre première officine

Découvrez l'offre Primo
Souple, complète et spécialement dédiée aux jeunes titulaires

- Un simple abonnement et la liberté en plus
- Aucun investissement matériel
- Un logiciel expert qui vous simplifie le quotidien
- Des outils digitaux et services patients intégrés
- Un accompagnement dédié de A à Z

En savoir plus sur l'offre Primo ?
Rendez-vous sur www.pharmagest.com/offre-primo

Gestion d'officine, digitalisation du point de vente, robotisation, objets connectés et services aux patients : en tant qu'Expert des solutions informatiques de haute technologie liées à la Santé, toujours plus centré sur le patient, **le Groupe PHARMAGEST** est un acteur incontournable de l'innovation au service des Pharmaciens et Professionnels de santé.

www.pharmagest.com

PHARMAGEST
Technologies pour la santé

nos partenaires

123
3 S SANTÉ
24/7 SERVICES

A
AGIR
ANEPF
ANIP
APRIUM PHARMACIE
ARROW GÉNÉRIQUES
ASTERA
AUXILIAIRE PHARMACEUTIQUE

B
BIOCODEX
BIOGARAN
BOTICINAL

C
CARRÉ DE L'OPTIQUE
CD PHARM
CEGEDIM
CERP ROUEN
CGP
CNAM
CROIX-ROUGE FRANÇAISE

D
DODIE - BIOSTIME
DPGS

E
EASYPREP
EAUX MONT ROUCOUS
EG-LABO
ESCALE SANTÉ
ESPACE DIABÈTE
ÉVALUATION PHARMA

F
FIDUCIAL
FIFPL
FRANCE TIERS PAYANT
FSPF
FUTURAMÉDIA

G
GERS
GIBAUD
GIPHAR
GIROPHARM
GTF PHARMA

H
HARTMANN
HORS DE CONFLIT

I
INKADUS
INTERFIMO
ISIPHARM
IPSEN

J
JOBS DE PHARMA
JVM EUROPE

K
KADALYS
KPMG
KRKA

L
LABORATOIRE PILEJE
LABORATOIRE SANDOZ
LAFAYETTE CONSEIL
LEADER SANTÉ
LE BIBERON FRANÇAIS
LE MONITEUR DES PHARMACIES
LE PHARMACIEN DE FRANCE
LES PHARMACIENS ASSOCIÉS
LOOK PHARMA

M
MA PHARMACIE RÉFÉRENCE
MADP ASSURANCES
MARVEL
MEDITECH
MINUTE PHARMA
MUMATIC

N
NUTERGIA
NUTRAVALIA

O
OCP RÉPARTITION
OFFISANTÉ-VIGIRUPTURE
OPEN HEALTH COMPANY
OREUS PILULIER
ORKYN

P
PHARMAGEST
PHARMARADIO
PHARMATEAM
PHARMAVIE
PHARMAZON
PHARMEDICOM
PHARMÉTUDES
PHARMICI
PHARMONWEB
PHILIPS
PHOENIX PHARMA FRANCE
PHR
PIERRE FABRE
PREPA'FORMA
PSP - VILLARD

Q
QARE
QENOA LES SOINS AU NATUREL
QUERCY (CABINET)

R
REVUE PHARMA
ROBOTIK TECHNOLOGY

S
SERENDIPITY CONSEIL
SMART RX
SPC ORLÉANS
SUAVINEX

T
TESSAN
TOOLBOX DESIGN & DÉVELOPPEMENT
TOTUM PHARMACIENS

U
UNIVERS PHARMA
USPO

V
VOCATION SANTÉ

W
WEPA PHARMA
WINPHARMA

Z
ZENTIVA LABORATOIRE

Liste et plan provisoires

CONCOURS NATIONAL D'ÉLOQUENCE DES FACULTÉS DE PHARMACIE

2 500 €
de prix pour le lauréat et la faculté gagnante

FINALE ET REMISE DES PRIX
LE SAMEDI 29 FÉVRIER 2020 À 18H
AUX 13ES RENCONTRES DE L'OFFICINE
PALAIS DES CONGRÈS DE PARIS

INSCRIPTION ET MODALITÉS
www.rencontresdelofficine.fr

13es RENCONTRES DE L'OFFICINE
29 février, 01 et 02 mars 2020 - Palais des Congrès de Paris

la Revue PHARMA · Interfimo PARTENAIRE ET FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES · OCP · 3S Santé INTERIM & RECRUTEMENT · Pierre Fabre · ANEPF

Présent aux 13es RENCONTRES DE L'OFFICINE
29 février, 01 et 02 mars 2020 - Palais des Congrès de Paris
Stand 76

Une marque forte

→ UN CONCEPT UNIQUE

Le 1er Réseau Enseigne de pharmacies digitales

- Une aide, à l'installation, à l'investissement.
- Fait gagner 35 à 50 heures par mois, pour mieux mettre en œuvre les **offres de services** et les **relais de croissance.**
- Des leviers marketing pour **fidéliser** et se **différencier**.
- Un **écosystème digital** complet au service de l'exercice personnalisé.
- Une certification qualité pour exercer sereinement.
- Fait gagner en **rentabilité** (EBE +1.5%).
- **120 laboratoires** référencés, une **centrale d'achats** efficace, des produits **MDD** exclusifs.
- Deux déclinaisons : Au naturel / XL

MA PHARMACIE RÉFÉRENCE, L'ENSEIGNE DU GROUPE PHARMACIE RÉFÉRENCE
www.mapharmacierefence.fr

78 boulevard de la République 92100 Boulogne Billancourt - Tél. : 01 55 20 93 70 - Fax : 01 46 09 92 58
Pour en savoir plus : contact@groupephr.fr

PHARMACIE RÉFÉRENCE GROUPE